

| MÓDULO  | MATERIA                           | ASIGNATURA           | CURSO  | SEMESTRE | CRÉDITOS | CARÁCTER |
|---|-----------------------------------|----------------------|--|----------|----------|----------|
| VII   | Soporte electrónico a la asesoría | Comercio Electrónico | 1  | 1        | 3        | Optativo |
| <b>PROFESOR(ES)</b>   |                                   |                      | <b>DIRECCIÓN COMPLETA DE CONTACTO PARA TUTORÍAS (Dirección postal, teléfono, correo electrónico, etc.)</b>   |          |          |          |
| José Alberto Castañeda García<br>Carmen M <sup>a</sup> Sabiote Ortiz  |                                   |                      | Facultad de Ciencias Económicas y Empresariales<br>Campus Cartuja, s/n<br><a href="mailto:jalberto@ugr.es">jalberto@ugr.es</a><br><a href="mailto:csabiote@ugr.es">csabiote@ugr.es</a> |          |          |          |
|   |                                   |                      | <b>HORARIO DE TUTORÍAS</b>   |          |          |          |
|   |                                   |                      | Estarán disponibles en PRADO   |          |          |          |
| <b>MÁSTER EN EL QUE SE IMPARTE</b>  |                                   |                      | <b>OTROS MÁSTERES A LOS QUE SE PODRÍA OFERTAR</b>  |          |          |          |
| Asesoría Laboral, Fiscal y Jurídica de la Empresa   |                                   |                      |  |          |          |          |
| <b>PRERREQUISITOS Y/O RECOMENDACIONES (si procede)</b>  |                                   |                      |  |          |          |          |
| <p>Los alumnos deben disponer de unos conocimientos básicos de Internet y de modelos generales de comportamiento del consumidor.</p> <p>Todos los materiales están disponibles en <a href="http://prado.ugr.es/moodle/">http://prado.ugr.es/moodle/</a>. El alumno debe tener acceso a esta plataforma.</p> |                                   |                      |  |          |          |          |
| <b>BREVE DESCRIPCIÓN DE CONTENIDOS (SEGÚN MEMORIA DE VERIFICACIÓN DEL MÁSTER)</b>   |                                   |                      |  |          |          |          |
| <p>Introducción al comercio electrónico</p> <p>Comportamiento del usuario ante las TICs</p> <p>Comercio electrónico a través de móvil</p> <p>Internet como herramienta de relación con la administración</p>  |                                   |                      |  |          |          |          |



## COMPETENCIAS GENERALES Y ESPECÍFICAS DEL MÓDULO

CG/2 Capacidad para utilizar las técnicas e instrumentos básicos necesarios en el asesoramiento de la empresa.

CG/3 Dominar las tecnologías de la información y comunicación para la obtención, selección y/o transferencia de información atinente a la empresa.

CE/17 Conocer y aplicar los medios electrónicos en la administración de la empresa.

CE/18 Adquirir las habilidades necesarias para realizar una adecuada gestión del comercio electrónico.

CT/1 Asesorar a la empresa de forma que la actuación de ésta contribuya a la igualdad, la inclusión social y la responsabilidad social corporativa.

## OBJETIVOS (EXPRESADOS COMO RESULTADOS ESPERABLES DE LA ENSEÑANZA)

Identificar las diferencias entre el mercado electrónico y el mercado físico.

Adquirir conocimientos sobre el comportamiento de adopción de Internet por el usuario.

Conocer los principales modelos de comportamiento del consumidor en Internet.

Comprender cómo utilizar Internet para conocer el mercado y los consumidores a los que se dirige la empresa.

Integrar Internet en la estrategia de la organización.

Dilucidar las claves del éxito en la generación de valor en los intercambios electrónicos.

Entender los procesos de gestión de relaciones con el cliente en el contexto electrónico.

## TEMARIO DETALLADO DE LA ASIGNATURA

### Módulo 1. Introducción al comercio electrónico

- Definición y evolución.
- Tendencias del marketing en Internet.
- Formas de comercio electrónico.

### Módulo 2. Comportamiento del usuario ante las TICs

- Aceptación de la tecnología.
- Uso de la tecnología.
- Negocio electrónico y generación de valor.

### Módulo 3. Comercio electrónico a través de móvil

- Desarrollo y situación actual.



- El móvil como canal de información y compra.
- Condicionantes del m-commerce.

#### Módulo 4. Internet como herramienta de relación con la administración

- Identificación de usuario y seguridad.
- Evolución de la e-administración.
- La e-administración en la actualidad.
- El ciudadano ante la e-administración.

### **BIBLIOGRAFÍA**

#### **Bibliografía básica**

- Chaffey, D. y Ellis-Chadwick, F. (2014). *Marketing Digital. Estrategia, Implementación y Práctica*. Pearson.
- Rodríguez, I. (2014). *Marketing Digital y Comercio Electrónico*. Pirámide.

#### **Bibliografía complementaria**

- Castañeda García, J.A. (2005): El comportamiento del usuario de Internet: análisis de los antecedentes y consecuencias de la fidelidad, Universidad de Granada.
- Davis, F.D. (1989). Perceived Usefulness, Perceived Ease of Use, and User Acceptance of Information Technology. *MIS Quarterly*, 13 (3), 319-340.
- King, W.R., & He, J. (2006). A meta-analysis of the technology acceptance model. *Information & Management*, 43, 740-755.
- Luque, T., & Castañeda, J.A. (2007). Internet y Valor de Negocio. En Yagüe, M.J. Nuevos enfoques del marketing y la creación de valor (pp. 397-416). Ediciones Mediterráneo.
- Martínez, M.J.; Castañeda, J.A.; Rodríguez, M.A.; Sabiote, C.M. (2014). La importancia del móvil en la relación con el cliente. Una primera aproximación desde el sector del turismo, en Vázquez, R. et al. (Ed): *Experiencia y comportamiento del cliente en un entorno multicanal: claves de éxito para fabricantes y detallistas*, pp. 259-278, Cátedra Fundación Ramón Areces: Oviedo.
- Rodríguez-Molina, M. A., Frías-Jamilena, D. M., & Castañeda-García, J. A. (2015). The contribution of website design to the generation of tourist destination image: The moderating effect of involvement. *Tourism Management*, 47, 303-317.
- Venkatesh, V.; Thong, J. Y. L.; Xu, Y. (2012). "Consumer acceptance and use of information technology: extending the Unified Theory of Acceptance and Use of Technology", *MIS Quarterly*, Vol. 36, nº 1, pgs. 157-178.

### **ENLACES RECOMENDADOS**

- Observatorio Nacional de las Telecomunicaciones y de la Sociedad de la Información (<http://www.ontsi.red.es/ontsi/>)
  - Estudio sobre comercio electrónico B2C
  - La sociedad en Red



- Las TICs en los hogares españoles
- Instituto Nacional de Estadística (<http://www.ine.es>)
  - Encuesta de uso de TIC y comercio electrónico en las empresas
  - Encuesta sobre equipamiento y uso de tecnologías de la información y comunicación en los hogares
  - Indicadores del sector de tecnologías de la información y las comunicaciones (TIC)
- Asociación para la Investigación de Medios de Comunicación (<http://www.aimc.es>)
  - Audiencia de Internet en el EGM
  - Navegantes en la Red
- Recopilación de modelos de aceptación tecnológica:  
[http://www.vvenkatesh.com/it/organizations/theoretical\\_models.asp](http://www.vvenkatesh.com/it/organizations/theoretical_models.asp)
- Think with Google: <http://www.thinkwithgoogle.com/tools/customer-journey-to-online-purchase.html>
- Google my Business: <https://www.google.com/business/>
- Plan de Transformación Digital de la Administración General del Estado y sus Organismos Públicos, Disponible en :  
[https://administracionelectronica.gob.es/pae\\_Home/pae\\_Estrategias/Estrategia-TIC-AGE.html#.Wc38llu0OUk](https://administracionelectronica.gob.es/pae_Home/pae_Estrategias/Estrategia-TIC-AGE.html#.Wc38llu0OUk)

#### **METODOLOGÍA DOCENTE**

El desarrollo del curso estará basado en la aplicación de los siguientes métodos docentes fundamentales:

1. **Lección magistral** (Clases teóricas-expositivas). Presentación en el aula de los conceptos fundamentales y desarrollo de los contenidos propuestos con el propósito de transmitir los contenidos de la materia motivando al alumnado a la reflexión, facilitándole el descubrimiento de las relaciones entre diversos conceptos y formándole una mentalidad crítica. [25% de las horas ECTS].
2. **Actividades prácticas** (Clases y casos prácticos). Actividades a través de las cuales se pretende mostrar al alumnado cómo debe actuar a partir de la aplicación de los conocimientos adquiridos con el objetivo de desarrollar en el alumnado las habilidades instrumentales de la materia. [5% de las horas ECTS]
3. **Actividades no presenciales individuales** (Estudio y trabajo autónomo). Actividades (guiadas y no guiadas) propuestas por el profesor a través de las cuales, y de forma individual, se profundiza en aspectos concretos de la materia posibilitando al estudiante avanzar en la adquisición de determinados conocimientos y procedimientos de la materia. Comprende el estudio individualizado de los contenidos de la materia y las actividades evaluativas (informes, exámenes, etc.). El propósito es favorecer en el estudiante la capacidad para autorregular su aprendizaje, planificándolo, diseñándolo, evaluándolo y adecuándolo a sus especiales



condiciones e intereses. [59% de las horas ECTS]

4. **Actividades presenciales grupales.** Actividades (guiadas y no guiadas) propuestas por el profesor a través de las cuales, y de forma grupal, se profundiza en aspectos concretos de la materia posibilitando a los estudiantes avanzar en la adquisición de determinados conocimientos y procedimientos de la materia. Permite favorecer en los estudiantes la generación e intercambio de ideas, la identificación y análisis de diferentes puntos de vista sobre una temática, la generalización o transferencia de conocimiento y la valoración crítica del mismo. [7% de las horas ECTS]
5. **Tutorías académicas.** Manera de organizar los procesos de enseñanza y aprendizaje que se basa en la interacción directa entre el estudiante y el profesor. Ayuda a orientar el trabajo autónomo y grupal del alumnado, a profundizar en distintos aspectos de la materia y a orientar la formación académica integral del estudiante. [1% de las horas ECTS].
6. **Evaluación.** Corrección en clase de informes, prácticas y otras actividades que constituyan la base de la evaluación del alumno (3%).

Las actividades formativas propuestas se desarrollarán desde una metodología participativa y aplicada que se centra en el trabajo del estudiante (presencial y no presencial/individual y grupal). Todos los recursos de la materia estarán disponibles en <http://prado.ugr.es/moodle/>.

#### **EVALUACIÓN (INSTRUMENTOS DE EVALUACIÓN, CRITERIOS DE EVALUACIÓN Y PORCENTAJE SOBRE LA CALIFICACIÓN FINAL, ETC.)**

Entre los procedimientos de evaluación, se contará con las siguientes herramientas:

- Evaluación individual de resultados del aprendizaje. Se solicitará al alumno la elaboración y presentación de un informe sobre la temática objeto del curso.
- Análisis de contenido y exposición de los trabajos individuales y grupales realizados en las clases prácticas, en los seminarios y en las tutorías académicas. Cada clase teórica conllevará la realización de al menos una práctica, que se desarrollará y se entregará durante el desarrollo de dicha sesión.
- Otros procedimientos para evaluar la participación del alumno en las diferentes actividades planificadas: listas de control y participación en las discusiones de clase.

Los estudiantes que se acojan a la evaluación única final a la que hace referencia el artículo 8 de la normativa de evaluación y de calificación de los estudiantes de la Universidad de Granada (aprobada en consejo de gobierno el 9 de noviembre de 2016), deberán de solicitarlo en las dos primeras semanas de impartición de la asignatura, o en las dos semanas siguientes a su matriculación si ésta se ha producido con posterioridad al inicio de la asignatura. El estudiante lo solicitará, a través del procedimiento electrónico, al Coordinador/a del Máster, alegando y acreditando las razones que le asisten para no poder seguir el sistema de evaluación continua.

En los casos de evaluación única o cuando el alumno no haya superado la asignatura en la convocatoria



---

ordinaria, la evaluación se realizará mediante un examen que constará de cuatro preguntas de desarrollo relacionadas con el contenido impartido.

**INFORMACIÓN ADICIONAL**

